



SUCCESS STORY ZOOM SUR CES PASSIONNÉS DE L'IMMOBILIER !

D'AGENT COMMERCIAL À CHEF D'ENTREPRISE : LE CHOIX DE LA FRANCHISE SANS HÉSITATION



Dimitri Da Silva a toujours eu envie d'entreprendre. Après plusieurs années passées en tant qu'agent commercial Laforêt, il ressent le besoin d'ouvrir sa propre agence : un lieu à faire grandir, qui lui ressemble, et qui lui apporte une vraie satisfaction personnelle. En 2024, il franchit le pas. Avec son associé, il ouvre son agence Laforêt avenue Félix-Faure, dans le 15^e arrondissement de Paris. Six mois plus tard, il revient sur ce tournant majeur dans sa vie professionnelle.

UNE TRANSITION DOUCE VERS L'IMMOBILIER

Le parcours de Dimitri Da Silva ne commence pas derrière un bureau d'agence. Il débute sa carrière dans le bâtiment, une expérience qui lui donne le goût du terrain et de la relation humaine. Mais il sent qu'une nouvelle étape se dessine : « J'avais envie d'aller voir ce qu'il se passait de l'autre côté, du côté de l'immobilier », confie-t-il.

Après un passage chez un bailleur social, il rejoint Laforêt en tant que salarié. C'est le déclic : pendant plus de 6 ans, il se forme, apprend les méthodes, observe, affine son projet. Jusqu'à ce que l'envie d'indépendance l'emporte.



LA FRANCHISE, UN MODÈLE QUI LIBÈRE DU TEMPS ET DE L'ÉNERGIE

Au moment d'ouvrir son agence, en 2024, une question se pose : poursuivre sous une bannière indépendante ou rejoindre une franchise ? L'hésitation ne dure pas longtemps. « Avoir travaillé chez Laforêt nous a permis de comprendre la puissance d'un réseau structuré. On ne s'en rend pas forcément compte quand on débute, mais avoir une tête de réseau qui gère la communication, la partie juridique ou les outils digitaux, c'est un énorme gain de temps », explique-t-il.

C'est ainsi qu'avec son associé, il opte pour la franchise Laforêt. Un modèle qui lui permet de se concentrer sur son métier, d'être épaulé au quotidien, et de s'appuyer sur un cadre solide pour développer son agence.

L'ENVIE DE TRANSMETTRE ET D'ACCOMPAGNER

Au quotidien, Dimitri dirige une équipe jeune, curieuse et très motivée. Transmission, accompagnement et exigence bienveillante : ces trois valeurs lui tiennent particulièrement à cœur. Sur le terrain, il n'hésite pas à accompagner ses collaborateurs : « *Aller à la rencontre des commerçants, des gardiens, des copropriétaires..., c'est indispensable. Et, quand ça fait mouche, c'est une vraie satisfaction !* » déclare-t-il.

À 38 ans, lui qui a déjà changé de vie professionnelle plusieurs fois salue la richesse des reconversions et la force des parcours hybrides, avec, en creux, une forte conviction : « *Quand on a l'envie d'entreprendre et qu'on est bien entouré, tout devient possible.* »

 *La variété des profils qui rejoignent Laforêt témoigne de l'attractivité du réseau auprès d'un public en attente de nouveaux challenges. La large palette de formations et d'opportunités bénéficie aussi bien aux agents qu'aux porteurs de projets qui souhaiteraient se lancer dans l'entreprenariat. Notre réseau permet ainsi d'évoluer dans un cadre dynamique, en suivant le rythme de chacun. En accompagnant nos agents toute l'année, nous leur offrons les outils pour s'épanouir en stimulant également notre croissance. Avec déjà 720 agences sur l'ensemble du territoire, nous espérons accompagner encore longtemps les entrepreneurs de demain, » appuie Yann Jéhanno, président de Laforêt.*



À propos de Laforêt

Présent en France depuis 1991, le réseau Laforêt est le premier réseau français de créateurs d'agences immobilières franchisées. Laforêt intervient dans les domaines de l'achat, la vente, la location, la gestion locative, le syndic de copropriété et l'immobilier commercial. La marque Laforêt est n° 1 de la confiance depuis 15 ans et élue chaque année depuis 6 ans Meilleure Franchise Immobilière. Laforêt a également créé sa Fondation d'entreprise en 2022 pour contribuer au mieux-vivre de demain.



Relations médias & influence : FHCOM pour LAFORÊT

Karim Belkacem Benzema - 06 18 72 00 52
Barbara Spada - 06 29 51 08 97
Laurane Farineau - 06 18 72 01 08
Frédéric Henry - 06 20 83 23 73
laforet@fhcom.net