



## SUCCESS STORY ZOOM SUR CES PASSIONNÉS DE L'IMMOBILIER !

Valon Muhadri, 34 ans, a déjà ouvert trois agences au sein du réseau Laforêt. Ancien conseiller et négociateur immobilier, c'est l'accompagnement proposé par l'enseigne qui l'a convaincu de se lancer. Une décision qu'il ne regrette pas : un peu plus de 5 ans après l'avoir prise, il continue d'exercer son métier avec une passion et une détermination sans faille !

### L'IMMOBILIER, UN MÉTIER « PASSION » !



#### LES PREMIERS PAS DANS L'IMMOBILIER

Au départ, c'est un ami de Valon qui oriente le jeune homme vers les métiers de l'immobilier. Convaincu que celui-ci a le profil idéal pour ce secteur, il le met en relation avec une connaissance qui le recrute dans son agence en tant que conseiller. Valon va rapidement y faire ses preuves. L'immobilier devient, en effet, très vite, une passion chez le jeune homme. Dès la première année, il « performe » au-delà des attentes. Alors, quand son employeur décide d'ouvrir une seconde agence, il lui en confie naturellement la direction. Une expérience qui va apprendre à Valon le sens des responsabilités, mais va aussi lui permettre de se forger une très bonne réputation dans le secteur de l'immobilier.



#### L'ACCOMPAGNEMENT LAFORÊT : UN GAGE DE CONFIANCE

Quelques années plus tard, c'est une nouvelle aventure qui commence pour Valon, démarché par plusieurs enseignes immobilières. À l'époque, il hésite à se lancer en tant qu'indépendant ou à intégrer un réseau. Un entretien avec les équipes de Laforêt achève de le convaincre. C'est avec cette enseigne qu'il va ouvrir sa propre agence. Laforêt fait en effet la différence par le dispositif d'accompagnement qu'elle propose : aide à la recherche du local, constitution du dossier bancaire, formation... Tout est fait pour faciliter les premiers pas du franchisé.



**Laforêt m'a offert une formation diplômante, me permettant de disposer de toutes les cartes professionnelles et d'ouvrir ma première agence à Brunoy, juste à côté de chez moi », explique Valon.**

## OSER SE LANCER : UNE AVENTURE QUI EN VAUT LA PEINE !

Cinq ans plus tard, Valon a ouvert non pas une, ni deux, mais trois agences Laforêt. En plus de celle de Brunoy, il en détient également une à Yerres et une autre à Montgeron, toujours dans l’Essonne. Au quotidien, il continue d’appliquer la méthode Laforêt avec ses équipes.



*« En rendez-vous, un conseiller Laforêt fait vraiment la différence. La méthode apporte un gage de professionnalisme et d’efficacité ; elle démontre notre réelle connaissance du marché », précise Valon.*

## SON CONSEIL AUX FUTURS FRANCHISÉS ? NE JAMAIS BAISSEZ LES BRAS.



*« Ne pas hésiter à entrer dans le réseau Laforêt et, surtout, ne jamais se décourager. Les hauts et les bas font partie intégrante de notre métier. Il faut être capable d’anticiper sans cesse les évolutions du marché. En étant attentifs aux clients et toujours disponibles pour eux, les résultats sont au rendez-vous », conclut-il.*



### À propos de Laforêt

Présent en France depuis 1991, le réseau Laforêt est le premier réseau français de créateurs d’agences immobilières franchisées. Laforêt intervient dans les domaines de l’achat, la vente, la location, la gestion locative, le syndic de copropriété et l’immobilier commercial. La marque Laforêt est n° 1 de la confiance depuis 13 ans et élue chaque année depuis 5 ans Meilleure Franchise Immobilière. Laforêt a également créé sa Fondation d’entreprise en 2022 pour contribuer au mieux-vivre de demain.



Relations médias & influence : FHCOM pour LAFORÊT IMMOBILIER

Florence Parizot - florence.parizot@fhcom.net - 06 29 51 08 97  
Karim Belkacem Benzema - karim.benzema@fhcom.net - 06 18 72 00 52  
Amanda Mbama - amanda.mbama@fhcom.net - 01 55 34 24 24  
Frédéric Henry - frederic.henry@fhcom.net - 06 20 83 23 73