



SUCCESS STORY ZOOM SUR CES PASSIONNÉS DE L'IMMOBILIER !

MATHIEU PINTO, FRANCHISÉ LAFORÊT À SAVIGNY-SUR-ORGE ET CHILLY-MAZARIN LE PARCOURS REMARQUABLE D'UN JEUNE AUTODIDACTE

■

À 27 ans, Mathieu Pinto est l'un des plus jeunes franchisés du réseau Laforêt, déjà à la tête de deux agences dans le département de l'Essonne. Pourtant, c'est bien plus jeune encore, dès l'âge de 18 ans, qu'il commence à développer ses talents commerciaux : durant 7 ans, il est vendeur de fruits et légumes sur les marchés, avant de s'intéresser à l'immobilier.

DEVENIR AUTOENTREPRENEUR N'ATTEND PAS LE NOMBRE DES ANNÉES

Chez Mathieu Pinto, l'esprit d'entreprise, c'est presque une seconde nature. Très jeune, il économise déjà pour créer sa propre activité, ce qu'il fait dès sa majorité en se lançant dans le commerce de fruits et légumes. Touche-à-tout et autodidacte, il s'essaie aussi, en parallèle, à l'achat et à la vente de biens divers.

Mais à 25 ans, Mathieu a envie de s'ouvrir à d'autres horizons. Il s'oriente alors naturellement vers l'immobilier. Un secteur qu'il ne connaît pas mais qu'il va découvrir, accompagné par Laforêt.



UN ACCOMPAGNEMENT DE LAFORÊT À CHAQUE ÉTAPE

En 2022, le jeune homme ouvre son agence à Savigny. Des débuts dans l'immobilier qui lui paraissent évidents. « J'ai été accompagné de A à Z, de la création de mon autoentreprise à la recherche du local en passant par le dossier de financement, appuyé par les partenaires bancaires de Laforêt. »

Seul un aspect l'effraie dans cette aventure : il va devoir manager des équipes qui, contrairement à lui, ont plusieurs années d'expérience dans l'immobilier. Une appréhension vite levée par le précédent franchisé dont il reprend l'agence et qui sera à ses côtés pour le guider, de même que la consultante du réseau Laforêt, qui suit attentivement ses premiers pas.

■ ■ **J'ai été accompagné de A à Z, de la création de mon autoentreprise à la recherche du local en passant par le dossier de financement, appuyé par les partenaires bancaires de Laforêt. »**

LA DISCIPLINE ET LA DÉTERMINATION : LES CLÉS DE LA RÉUSSITE

Pour se former à l'immobilier, Mathieu alterne les modules de la FAC, l'école de formation de Laforêt, avec ceux du Passeport entrepreneur, un cursus interne qui lui permet d'obtenir rapidement ses cartes professionnelles. « *La FAC m'a permis de faire de super rencontres, partout en France. Un réseau qui m'est précieux aujourd'hui. C'est l'une des raisons pour lesquelles j'avais choisi Laforêt, en plus de sa notoriété et de ses outils innovants.* »

Fort du succès de son agence de Savigny, Mathieu en a ouvert une seconde, en juillet dernier, dans la ville voisine de Chilly-Mazarin. La détermination et le travail sont, selon lui, les bases de sa réussite.

■ ■ *Il ne faut pas hésiter à se lancer, même si on est jeune. Laforêt nous aide dans notre projet et nous fait découvrir les différentes facettes de l'immobilier : vente, achat, mais aussi gestion locative. C'est un métier multicasquette, ce qui le rend passionnant ! », conclut-il.*



À propos de Laforêt

Présent en France depuis 1991, le réseau Laforêt est le premier réseau français de créateurs d'agences immobilières franchisées. Laforêt intervient dans les domaines de l'achat, la vente, la location, la gestion locative, le syndic de copropriété et l'immobilier commercial. La marque Laforêt est n° 1 de la confiance depuis 14 ans et élue chaque année depuis 5 ans Meilleure Franchise Immobilière. Laforêt a également créé sa Fondation d'entreprise en 2022 pour contribuer au mieux-vivre de demain.



Relations médias & influence : FHCOM pour LAFORÊT IMMOBILIER

Florence Parizot - florence.parizot@fhcom.net - 06 29 51 08 97

Karim Belkacem Benzema - karim.benzema@fhcom.net - 06 18 72 00 52

Amanda Mbama - amanda.mbama@fhcom.net - 01 55 34 24 24

Frédéric Henry - frederic.henry@fhcom.net - 06 20 83 23 73